

**UM PEQUENO
INVESTIMENTO
COM UM GRANDE RETORNO**
para **você e o seu
negócio.**



Programação de Capacitações – Março 2018

Período	PALESTRAS Nome do Evento Belém	Horário	CH	Investimento
07, 12, 14, 19, 21, 26 e 28.03.2018	Passo a Passo para Formalização do Microempreendedor Individual (MEI)	9h às 11h ou 15h às 17h	2h	Gratuita
05.03.2018	Entendendo sobre Franquia	19h às 21h	2h	R\$ 15,00
06, 13, 20 e 27.03.2018	O Que Muda com o e-Social? A Simplificação nas Obrigações Trabalhistas	15h às 17h	2h	Gratuita
09.03.2018	Linhos de Crédito do Banco do Brasil	14h às 16h	2h	Gratuita
16.03.2018	Linhos de Crédito do Banco da Amazônia	14h às 16h	2h	Gratuita
06.04.2018	Linhos de Crédito da Caixa Econômica Federal	10h às 12h	2h	Gratuita
11.04.2018	Palestra EMPRETEC	19h às 21h	2h	Gratuita

Período	MINI-CURSO Nome do Evento Belém	Horário	CH	Investimento
13 e 14.03.2018	Aprendendo a Administrar	18h às 22h	8h	R\$ 50,00
15.03.2018	Aprendendo a Comprar	18h às 22h	4h	R\$ 30,00
16.03.2018	Inovação e Modelo de Negócios CANVAS	8h às 12h	4h	R\$ 30,00
20.03.2018	Aprendendo a Controlar Meu Dinheiro	14h às 18h	4h	R\$ 30,00
20 a 22.03.2018	Transforme sua Ideia em Modelo de Negocio	18h às 22h	12h	R\$ 60,00
22.03.2018	Aprendendo a Vender	18h às 22h	4h	R\$ 30,00
27.03.2018	Aprendendo a Formar Preço	14h às 18h	4h	R\$ 30,00

Período	CURSO Nome do Evento Belém	Horário	CH	Investimento
05 a 09.03.2018	Gestão para Pequenos Negócios	18h às 22h	20h	R\$ 80,00
12 a 16.03.2018	Atendimento ao Cliente	14h às 18h	20h	R\$ 80,00
19 a 23.03.2018	Liderança em Foco	18h às 22h	20h	R\$ 80,00
02 a 06.04.2018	Como Elaborar um Plano de Negócio	18h às 22h	20h	R\$ 80,00
23 a 28.04.2018	Seminário EMPRETEC	08h às 12h 14h às 18h	60h	R\$ 1.000,00

Período	PALESTRAS Nome do Evento Icoaraci	Horário	CH	Investimento
06, 13, 20 e 27.03.2018	Passo a Passo para Formalização do MEI	9h às 11h	2h	Gratuita
07, 14, 21 e 28.03.2018	Passo a Passo para Formalização do MEI	15h às 17h	2h	Gratuita
23.03.2018	A Importância do Capital de Giro	14h as 16h	2h	R\$ 15,00
23.03.2018	Fluxo de Caixa Controle e Planeje as Finanças de sua Empresa	16h30 as 18h30	2h	R\$ 15,00
23.03.2018	Linhos de Crédito do Banco do Brasil	10h às 12h	2h	Gratuita
29.03.2018	Passo a Passo para Contratação de Funcionário MEI	14h as 16h	02h	R\$ 15,00
29.03.2018	Preparação para Acessar Crédito	16h30 as 18h30	02h	R\$ 15,00

Período	MINI-CURSO Nome do Evento Icoaraci	Horário	CH	Investimento
28.03.2018	Aprendendo a Formar Preço	14h às 18h	4h	R\$ 30,00
30.04.2018	Aprendendo a Controlar Meu Dinheiro	14h às 18h	4h	R\$ 30,00

**UM PEQUENO
INVESTIMENTO
COM UM GRANDE RETORNO**
para **você e o seu
negócio.**



Conteúdo Programático dos Eventos

Palestra do Microempreendedor Individual (2h) O que é? Requisitos Legais do MEI; Impedimentos para ser MEI; Atividades Permitidas ao MEI; Vantagens de formalizar; Como se formalizar?; Quanto vai pagar?; Obrigações do MEI; Custo com funcionário; Portal do Empreendedor.	
Mini-Curso Aprendendo a Controlar Seu Dinheiro (4h) Conceitos Básicos de: Cuidando do caixa; Cuidando das contas a pagar e a receber; Conhecendo o caderno de ferramentas.	Mini-Curso Aprendendo a Formar Preço (4h) Conceitos Básicos de: O que são gastos; A importância da margem; Formação do preço; Ponto de equilíbrio operacional.
Mini-Curso Aprendendo a Comprar (4h) Conceitos Básicos de: Questões Investigadoras; Realizando boas compras; Entendendo as etapas da compra; Vamos as compras; Respostas que preciso.	Mini-Curso Aprendendo a Vender (4h) Conceitos Básicos de: Eu sei vender? Conversando sobre Marketing; Utilizando o Marketing para vender melhor; Construindo o futuro das minhas vendas.
Mini-Curso Aprendendo a Administrar (8h) Conceitos Básicos de: Eu, o empreendedor - Estabelecimento de Metas; Mercado – Tendências; O Cliente; Mercado - Fornecedores e Concorrentes; Marketing; Resultados da empresa – Projeção; Fluxo de Caixa e Capital de Giro; Viabilidade da empresa – indicadores de desempenho.	Como Elaborar um Plano de Negócios (20h) O Que é um Plano de Negócio?; Objetivo do Plano de Negócio; Mercado Consumidor; Mercado Fornecedor; Mercado Concorrente; Processo Operacional do Negócio; Necessidade de Pessoas – Recursos Humanos; Localização – Importância; Projeção do Volume de Vendas; Análise Financeira – Esse Negócio dá Dinheiro?
Palestra Entendendo sobre Franquia (2h) Conceitos fundamentais; Principais investimentos do franqueado; Boas práticas do franqueador e do franqueado; Vantagens para o franqueado; Quando não ser um franqueado; Passos para a seleção de uma franquia.	Palestra Fluxo de Caixa Controle e Planeje as Finanças de sua Empresa (2h) Cenário atual das empresas brasileiras; O que é um fluxo de caixa; A importância do fluxo de caixa; Elaboração de fluxo de caixa; Administração de recursos de fluxo de caixa.
Palestra de Linhas de Crédito (2h) Instituições financeiras informam quais linhas de crédito estão disponíveis em suas respectivas instituições para empresários.	O Que Muda com o e-Social? A Simplificação nas Obrigações Trabalhistas (2h) O que é o e-social; O que vai simplificar; Prazos de implementação; Procedimentos a serem adotados pelo empresário.
Palestra A Importância do Capital de Giro para o Sucesso do seu Negócio (2h) Cenário atual; O que é capital de giro; Necessidade do capital de giro; Determinação do capital de giro; Origem e aplicações de recursos.	Mini-Curso Transforme sua Ideia em Modelo de Negócio (12h) Diferenciação e Inovação na proposta de valor do negócio; Importância do cliente na geração e captura de valor; A eficiência na entrega de valor.
Gestão para pequenos negócios (20h) Gestão empreendedora; Gestão de mercado; Gestão financeira; Gestão de pessoas; Gestão de marketing.	Inovação e Modelo de Negócios CANVAS (4h) Construir Propostas de Valor inovadoras com base nos conhecimentos adquiridos utilizando o conceito de Modelo de Negócios CANVAS. Ideal para quem quer iniciar um negócio ou redirecionar um negócio existente.
Atendimento ao Cliente (20h) Tratar bem ou atender bem?; Superar as expectativas dos clientes; Como agir em situações de adversidade; Atrair, reter e fidelizar o cliente: uma atitude dinâmica na empresa; Como agir diante das reclamações do cliente?	

Vagas LIMITADAS / Não fazemos RESERVAS

www.pa.sebrae.com.br | metropolitana-treinamento@pa.sebrae.com.br

Para informação ou inscrição em eventos gratuitos, ligue 0800-570-0800 (7h às 19h).

Demais eventos, a inscrição deve ser feita presencialmente.

Endereço Belém: Rua Municipalidade, 1461 (entre Dom Pedro I e Dom Romualdo de Seixas).

Fone: 3181-9001 / 9002 / 9003 / 9004 (8h às 17h).

Endereço Icoaraci: Rua Padre Júlio Maria, 960 (3ª Rua) | Bairro: Cruzeiro

Fone: 3227-7080 (8h às 12h e das 14h às 18h).

Documentos Necessários para Inscrição:

Pessoa Física: Nome Completo, CPF, Endereço Completo e Telefone | **Pessoa Jurídica:** Razão Social, N.º CNPJ, Endereço Completo e Telefone.
 No caso de empregado, além dos documentos supracitados, é necessário a apresentação de documento comprobatório de vínculo empregatício.

Forma de Pagamento: Dinheiro, Débito Automático ou Cartão de Crédito.